



**INFORME FINAL DE PROYECTO  
JUNIO 2005**

**Nombre del Proyecto:** Asistencia Técnica y Apoyo a los Países de Menor Desarrollo Económico Relativo (PMDER) en misiones comerciales a los países miembros de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)

**Número del Proyecto:** INT/01/K06

**Organismo de Ejecución:** Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)

**Fecha de inicio del Proyecto:** 18/06/02

**Fecha prevista de conclusión del Proyecto:** 30/04/05

**Fecha del presente informe:** 20/06/05

**Responsable del Informe:** Econ. Carlos Mejía Soto, Director del Departamento de Promoción Económica

## RENDIMIENTO

1. Desde el comienzo del proyecto, y hasta la fecha ¿cuál es el grado de avance del Proyecto en relación a los productos propuestos? En el cuadro que se presenta a continuación, evalúe el grado de avance del Proyecto en relación a cada uno de sus Productos, utilizando una escala del 1 al 5, donde **1 indica un avance “Nada satisfactorio”** y **5 indica un avance “Muy satisfactorio”**. En la tercera columna, y para cada uno de los productos indicados, por favor indique qué elementos/indicadores existen para verificar los avances logrados.

Productos	Grado de avance Escala del 1 al 5	Elementos/Indicadores que permiten verificar los avances logrados
<b>Producto 1.1</b>  IDENTIFICACION DE POTENCIALES ALIANZAS ESTRATEGICAS ENTRE EMPRESARIOS DEL SECTOR TEXTIL CONFECCIONES DE BOLIVIA Y URUGUAY	4	El 30/09/04, se publicó el informe DPE 07/04, que contiene los resultados obtenidos en la investigación realizada en el sector textil del empresariado uruguayo, la misma que ha permitido establecer ciertas posibilidades de articulación entre empresarios de ambos países.
<b>Producto 1.2</b>  APOYO A LA MISION EMPRESARIAL ECUATORIANA Y RUEDA DE NEGOCIOS EN BOGOTA, COLOMBIA	5	El 25 y 26/08/03 se realizó satisfactoriamente la Rueda de Negocios prevista, con el apoyo del consultor colombiano contratado para el efecto, y la participación del experto en Rueda de Negocios de la ALADI. Conviene destacar que no obstante que la delegación de empresarios ecuatorianos fue muy numerosa, al estar encabezada por el Presidente de la República del Ecuador, fue posible concertar las citas de negocios correspondientes para todos los participantes.
<b>Producto 1.3</b>  APOYO A LA MISION EMPRESARIAL PARAGUAYA Y RUEDA DE NEGOCIOS EN MEXICO D.F.	4	Del 24 al 26/ X/03, se realizó satisfactoriamente la Rueda de negocios prevista, con el apoyo del consultor mexicano contratado para el efecto.  El consultor elaboró un estudio sobre oportunidades comerciales del mercado mexicano para productos paraguayos, que consta en la Publicación DPE 05/04.
<b>Producto 1.4</b>  IDENTIFICACION DE OPORTUNIDADES PARA LA EXPANSIÓN DEL INTERCAMBIO COMERCIAL Y POTENCIALES ALIANZAS ESTRATEGICAS ENTRE EMPRESARIOS DEL SECTOR MADERERO FORESTAL DE BOLIVIA Y URUGUAY	4	El 13/06/05, se publicó el informe DPE 06/05. El mencionado documento contiene información y recomendaciones relevantes para promover y desarrollar exportaciones bolivianas al mercado uruguayo de productos de la madera y sus derivados, al tiempo de identificar las oportunidades de negocios que presenta el mercado uruguayo para determinados productos bolivianos del rubro en cuestión.

2. ¿En qué medida los insumos y las actividades previstas han sido eficientes en el logro de esos productos?

CONSIDERO QUE PARA ELLO HA CONTRIBUIDO LA ADECUADA SELECCIÓN DE LOS CONSULTORES QUE INTERVINIERON EN LAS CUATRO ACTIVIDADES DESCRITAS, ASI COMO LA EXPERIENCIA QUE POSEEN LAS INSTITUCIONES DE CONTRAPARTE EN ESTE TIPO DE ACTIVIDADES

3. ¿Cuáles han sido los principales problemas que se han planteado en la obtención de dichos productos? (CONTESTAR SÓLO EN CASO QUE CORRESPONDA)

Productos	Principales problemas
Producto 1.1	No se pudo replicar en Argentina la actividad realizada en Uruguay, debido a que no se contó con el apoyo local requerido.

4. ¿Cómo deben resolverse estas cuestiones o problemas? (Por favor, para cada uno de los problemas identificados sírvase especificar las acciones recomendadas y el responsable de llevarlas a cabo).

Problema identificado	Acciones recomendadas	Responsable
1. Escaso apoyo del funcionario boliviano, radicado en Buenos Aires, encargado de gestionar y estructurar la agenda de reuniones del consultor	1. En este caso concreto, se suspendió la actividad en Buenos Aires ya que no existían las condiciones adecuadas para desarrollar el proyecto. Sin embargo, se considera que debería haberse gestionado la orden correspondiente, proveniente de la central, ubicada en La Paz, Bolivia.	1. Contraparte boliviana

5. Pensando ahora en las actividades programadas para el 2005, ¿cuáles son los productos que el Proyecto espera alcanzar el próximo año? (Por favor, para cada producto identificado indique el grado de avance que espera alcanzar (total, parcial),

El proyecto ha finalizado, no hay más actividades programadas.

**PERTINENCIA**

6. ¿Cuáles son los principales logros del Proyecto en relación con sus objetivos inmediatos?

<b>Objetivos Inmediatos</b>	<b>Logros alcanzados</b>
<b>O.I. 1:</b> Identificar oportunidades de cooperación y articulación empresarial de Bolivia y Uruguay en el sector textil	Se realizó la investigación prevista en Uruguay
<b>O.I.2:</b> Apoyar la misión comercial de empresarios ecuatorianos a Colombia y la organización de una Rueda de Negocios	El apoyo a la misión y a la organización de la Rueda de Negocios se concretó conforme a lo previsto
<b>O.I. 3:</b> Apoyar la misión comercial de empresarios paraguayos a México y la organización de una Rueda de Negocios	El apoyo a la misión y a la organización de la Rueda de Negocios se concretó conforme a lo previsto
<b>O.I. 4:</b> Identificar oportunidades de cooperación y articulación empresarial y de expansión de las exportaciones de Bolivia al mercado uruguayo, en el sector maderero - forestal	Se realizó la investigación de mercado y la publicación del informe conforme a lo previsto

7 ¿Cuáles son las opiniones de los destinatarios o beneficiarios en lo que respecta al Proyecto? (Por favor, **DETALLAR SEGÚN DISTINTOS TIPOS DE BENEFICIARIOS**)

7.1 Proyecto APTDEA y Embajada de Bolivia en Uruguay: Han quedado relativamente satisfechos con los resultados obtenidos en la investigación realizada en Uruguay, debido a que no se lo pudo replicar en Argentina. Ante esa situación, con el remanente se acordó realizar un proyecto similar orientado al sector forestal y maderero.

7.2 CORPEI – ECUADOR: Ha quedado muy satisfecha con los resultados obtenidos en la Rueda de Negocios realizada en Bogotá, los mismos que han sido posibles gracias al excelente trabajo y red de contactos del consultor local, encargado de la identificación de contrapartes colombianos. En ese sentido, han solicitado cooperación de la ALADI para una Rueda de Negocios en Santiago de Chile, la misma que fue atendida con recursos propios.

7.3 PROPARAGUAY – PARAGUAY: El proyecto ha cubierto sus expectativas ya que, concluida la misión empresarial, el consultor mexicano continuo atendiendo a los empresarios paraguayos a los efectos de concretar las oportunidades de negocios identificadas.

8. Durante el año 2004, ¿el Proyecto ha desarrollado alianzas con algún organismo (sector público, sector privado, ONG, etc.) para la obtención de sus productos?. EN CASO AFIRMATIVO, por favor indique los socios con los que ha trabajado y el rol que éstos han desempeñado en cada caso.

Instituciones/organismos con los que ha trabajado	Rol desempeñado por el "socio" en el marco de la alianza establecida
Ministerio de Relaciones Exteriores de Bolivia – Embajada de Bolivia en Uruguay	La contraparte boliviana ha constituido un aporte importante para el desarrollo de la actividad, dado el alto grado de interés y compromiso.

9. Tomando en cuenta que el Proyecto es sólo un factor en el logro del objetivo de desarrollo ¿cuáles son sus posibles contribuciones en relación a este objetivo de desarrollo?

Dados los niveles de desempleo que existen en Bolivia, Ecuador y Paraguay, que determinan la emigración a otros países, se considera importante el rol que cumplen las actividades exportadoras, porque aprovechan mano de obra de bajo costo, además de generar divisas.

10. ¿Qué acciones recomendaría para garantizar que esta posibilidad de éxito se traduzca en un éxito real?

OBJETIVO DE DESARROLLO	ACCIONES RECOMENDADAS
OD: Generar empleo mediante el incremento y diversificación de las exportaciones de Bolivia, Ecuador y Paraguay.	Las instituciones de promoción de exportaciones, contrapartes de los proyectos, deben tomar medidas orientadas a concretar las exportaciones previstas.

11. Hasta la fecha, ¿qué enseñanzas positivas y negativas pueden extraerse de este proyecto?

Enseñanzas Positivas	Enseñanzas Negativas
1.	1.
2.	2.
3.	3.

## SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

12. ¿Usted considera que el proyecto logrará su sostenibilidad una vez finalizada la cooperación técnica encauzada?

DADOS LOS MONTOS COMPROMETIDOS Y EL CARÁCTER ESPORÁDICO Y ESPECÍFICO DE LAS ACTIVIDADES CONTEMPLADAS EN EL PROYECTO, NO CORRESPONDERÍA CONTEMPLAR LA SOSTENIBILIDAD

13. (PARA EL QUE CONTESTÓ AFIRMATIVAMENTE LA PREGUNTA ANTERIOR) ¿Qué medidas se están llevando a cabo para lograr la sostenibilidad del Proyecto?

14. Por favor, señale aquellos comentarios adicionales que sean de importancia para esta evaluación.

## ANEXO 1: INVENTARIO DE BIENES Y EQUIPOS ADQUIRIDOS POR EL PROYECTO

Por favor, complete la planilla que se presenta a continuación con la información relativa al equipamiento adquirido por el proyecto.

### NO SE ADQUIRIÓ NINGUN BIEN NI EQUIPO CON FONDOS DEL PROYECTO

NUMERO DE PROYECTO:

NOMBRE DEL PROYECTO:

FECHA DE ADQUISICION	DESCRIPCION	NUMERO SERIE*	PROVEEDOR Y No. FACTURA	MONTO US\$	UBICACIÓN DEL EQUIPO	OBSERVACIONES**

\* Si correspondiere.

\*\* Si el equipo hubiere sido transferido, indicar fecha.

**CERTIFICACION:** El suscrito, Coordinador del Proyecto, certifica que los bienes y equipo detallados en este inventario han sido adquiridos de conformidad con el documento de proyecto y que la ubicación y destino arriba indicados son correctos y pueden ser auditados.

Nombre: \_\_\_\_\_

Fecha: \_\_\_\_\_